

GC3

Gestión Comercial

Versión V22



© 2008 Nivel IV Servicios Informáticos, SL
Tomás A Alonso, 162 - 2º
36308 Vigo - España
Tel 986-213194
Fax 986-247803
E-mail: info@niveliv.es

GC3

Gestión Comercial

Descripción

GC3 tiene por objeto el control y seguimiento del ciclo comercial de la empresa desde la compra hasta la facturación y cobro, pasando por todas las operaciones intermedias de almacenamiento y venta.

Pensado para atender las necesidades de empresas de tamaño pequeño/medio (PYMES), **GC3** incluye todas las ventajas y características generalmente asociadas a empresas de mucho mayor tamaño.

Aspectos generales

La aplicación de Gestión Comercial **GC3** ha sido diseñada para realizar de forma integrada todos los procesos administrativos relacionados con la gestión de almacén y facturación, , incluyendo la confección de pedidos de compra y venta, y con numerosos informes de ayuda a la administración y la gestión de la empresa.

La aplicación **GC3** funciona en entorno Windows, con posibilidad de configuración en modo mono-usuario o en modo multiusuario.

GC3 aprovecha todas las ventajas de la impresión de Windows, permitiendo obtener informes de una gran calidad de presentación. El usuario puede definir sus propios impresos (albaranes, facturas, pedidos, etc), permitiendo para cada informe seleccionar la impresora sobre la cual se desea imprimir (también dispondrá de la posibilidad de enviar documentos por fax), selección del rango de páginas a imprimir (desde-hasta), zoom sobre el documento visualizado, posibilidad de envío de e-mail adjuntando cualquier informe, etc.

Peticiones de oferta

Mediante esta función el departamento de compras invitará a los proveedores a presentar sus mejores ofertas para el suministro de determinados materiales. Se introducen códigos de material, cantidades y fechas de entrega y se le asocian los proveedores a los que se les enviará. Adicionalmente se podrán especificar observaciones generales o condiciones de entrega.

Posteriormente se podrá gestionar las ofertas: consultar , enviar por e-mail o imprimir, aceptar o rechazar, etc.

Compras y aprovisionamiento

Comprende la grabación y emisión de pedidos a proveedores, entrada de las mercancías en almacén, control de plazos de entrega, etc. Posibilidad de conformación de facturas en base a los albaranes recibidos y con posibilidad de realizar el traspaso contable correspondiente.

Incluye diversos informes de tipo estadístico con respecto a los pedidos y a las compras realizadas.

Control de almacén

Con las funciones relativas a la situación de los stocks: existencias, traspasos entre almacenes, ajustes y regularizaciones, entradas, salidas, etc; control de la ubicación física; grabación de inventarios; obtención de inventarios valorados; estadísticas de movimiento de los artículos. Control de stocks por artículo y lote..

Ofertas a Clientes

Mediante esta función el departamento de ventas podrá confeccionar los presupuestos a clientes, enviado los mismos por fax o por e-mail.

Una vez realizados los presupuestos se podrán aceptar y pasar a pedidos o bien rechazar.

Otra función que permite este módulo es la generación de facturas proforma en base al presupuesto

Pedidos de Clientes

Comprende los pedidos de los clientes desde su recepción hasta la facturación: control de las existencias en el momento de grabar el pedido; control de los pendientes de servir; estadísticas relativas a los pedidos.

Módulo de albaranes y facturación

Incluye todas las funciones necesarias para realizar la expedición de la mercancía y su facturación. **GC3** gestiona todos los procesos desde la generación del albarán hasta su traspaso contable, permitiendo generar facturas en base a múltiples criterios (por pedido, por albaranes, total por fechas, etc), obtener los documentos de cobro seleccionando tipos (contados, recibos, giros, etc), obtención de resúmenes, contabilización automática que permite generar la contabilidad general, el iva y la gestión de cartera de cobros.

Módulo de estadísticas

Incorpora todas las funciones para la obtención de cuadros estadísticos de ventas y compras desde el punto de vista de los proveedores, clientes, vendedores y artículos: márgenes, clasificaciones ABC, ventas y compras en unidades y euros por periodos de tiempo, etc. Con posibilidad de salida en pantalla, impresora, gráfico y hojas excel.

Módulo de Comisiones

Personalización de las comisiones por vendedor, con posibilidad de definir los porcentajes de comisión por clientes, artículos, familias, etc. Cálculo de comisiones por periodos (semanal, quincenal, mensual) y generación de facturas.

Características funcionales

<p>Tablas Maestras</p> <ul style="list-style-type: none"> § Múltiples Almacenes. § Definición de artículos y familias. § Definición de artículos con lote y sin lote. § Proveedores, Centros de cada proveedor y sus contactos. § Clientes. Centros de cada clientes y sus contactos. § Múltiples tarifas de precios. Múltiples descuentos. Precios especiales por cliente. § Vendedores. Definición de comisiones. 	<p>Control de Almacén</p> <ul style="list-style-type: none"> § Entradas, salidas, ajuste de inventario y traspaso entre almacenes. § Listado y resumen de movimientos por tipos y fechas § Inventario de existencias actual. § Inventario a una fecha dada. § Libre definición de condiciones y formas de pago con varios vencimientos. § Control de existencias negativas. § Control de máximos y mínimos. § Existencias por proveedor. § Actualización de tarifas de forma automática. 	<p>Estadísticas</p> <ul style="list-style-type: none"> § Compras Proveedor x mes § Compras Artículo x mes § Compras Proveedor/Artículo § Ventas Cliente/Artículo § Ventas Artículo/Cliente § Ventas Cliente x mes § ABC Clientes § Márgenes Clientes § Márgenes Artículos § Ventas Artículo x mes § Ventas vendedor/artículo § Ventas vendedor/cliente/mes § Márgenes vendedor/artículo
<p>Solicitud de Ofertas a Proveedores</p> <ul style="list-style-type: none"> § Grabación de peticiones § Selección de proveedores y envío de peticiones § Aceptación total o parcial de las peticiones. 	<p>Ofertas a Clientes</p> <ul style="list-style-type: none"> § Grabación de Ofertas § Impresión, consulta y envío de ofertas § Emisión de facturas proforma § Aceptación / rechazo de ofertas 	<p>Comisiones</p> <ul style="list-style-type: none"> § Liquidación Comisiones § Consulta de Liquidaciones § Facturas Vendedor
<p>Compras y Pedidos</p> <ul style="list-style-type: none"> § Grabación y envío de pedidos (papel, fax, e-mail) § Recepción total o parcial de pedidos. § Actualización automática de stocks. § Conformación de facturas de Proveedores § Enlace contable § Control del estado de los pedidos (pendientes, recibidos), por proveedor, fechas y artículos. § Consulta de facturas por proveedor y fechas. 	<p>Ventas y Pedidos</p> <ul style="list-style-type: none"> § Grabación de Pedidos § Consulta situación de pedidos. § Grabación de albaranes. Impresión de albarán o factura. § Grabación albaranes mostrador § Consulta y selección de pendientes de facturar § Generación de Facturas § Consulta y anulación de Facturas § Resumen de facturas por series y clientes § Enganche contable. 	<p>Utilidades</p> <ul style="list-style-type: none"> § Definición de usuarios § Definición de la seguridad de acceso § Definición de impresoras § Personalización de Documentos § Actualización de la Base de Datos

Características técnicas

Lenguaje de desarrollo Microsoft Visual Basic.
Bases de datos Microsoft SQL Server
Arquitectura de desarrollo Windows de 32 bits.
Tecnología de acceso a datos ADO (ActiveX Data Objects) y ODBC.
Integración con Microsoft Office

REQUISITOS DEL SERVIDOR (mínimos)

Pentium IV con 2 GB RAM
Disco de 70 GB
Windows Server 2003
SQL Server 2000 / SQL Server 2005

REQUISITOS DEL CLIENTE (mínimos)

Pentium III con 512 MB RAM
Disco 10 GB
Windows 2000/XP Profesional /Vista Business
Microsoft office